

ТАРИФ НА ВНЕДРЕНИЕ			
СТАРТ	ПРОЕКТ	БИЗНЕС	ЭНТЕРПРАЙЗ
Создание и настройка компании Битрикс24.Облако	Создание и настройка компании Битрикс24.Облако	Создание и настройка компании Битрикс24.Облако	Запуск Битрикс24 Облако / Коробка
Основные настройки портала.	Основные настройки портала.	Основные настройки портала.	Облако: настройка портала Коробка: установка на сервер, настройка сервера и настройка портала
<b>Разработка 2х сценариев автоматизации</b>	<b>Разработка 4х сценариев автоматизации</b>	<b>Разработка 8ми сценариев автоматизации</b>	<b>Максимальное внедрение Битрикс24.CRM</b>
<p>Разрабатываем сценарии автоматизации на выбор заказчика.</p> <p>Пояснение: сценарий автоматизации это автоматический процесс, который выполняется внутри CRM и не требует ручных действий ваших сотрудников. Вашему бизнес-процессу.</p> <p>Разработка сценария RPA - оцифровка бумажного бизнес-процесса, на пример: заявление на отпуск, в котором будет электронный процесс согласования отпуска через ответственных лиц (Руководитель - отдел кадров - Директор - бухгалтерия).</p> <p>Реализация примеров по роботам возможна на тарифах Битрикс24 - CRM+, Команда, Компания.</p> <p>Какие сценарии автоматизации разрабатывать - выбирается Вами при составлении ТЗ.</p>	<p>Разрабатываем сценарии автоматизации на выбор заказчика.</p> <p>Пояснение: сценарий автоматизации это автоматический процесс, который выполняется внутри CRM и не требует ручных действий ваших сотрудников.</p> <p>Разработка сценария RPA - оцифровка бумажного бизнес-процесса, на пример: заявление на отпуск, в котором будет электронный процесс согласования отпуска через ответственных лиц (Руководитель - отдел кадров - Директор - бухгалтерия).</p> <p>Реализация примеров по роботам возможна на тарифах Битрикс24 - CRM+, Команда, Компания.</p> <p>Какие сценарии автоматизации разрабатывать - выбирается Вами при составлении ТЗ.</p>	<p>Разрабатываем сценарии автоматизации на выбор заказчика.</p> <p>Пояснение: сценарий автоматизации это автоматический процесс, который выполняется внутри CRM и не требует ручных действий ваших сотрудников.</p> <p>Вашему бизнес-процессу.</p> <p>Разработка сценария RPA - оцифровка бумажного бизнес-процесса, на пример: заявление на отпуск, в котором будет электронный процесс согласования отпуска через ответственных лиц (Руководитель - отдел кадров - Директор - бухгалтерия).</p> <p>Реализация примеров по роботам возможна на тарифах Битрикс24 - CRM+, Команда, Компания.</p> <p>Какие сценарии автоматизации разрабатывать - выбирается Вами при составлении ТЗ.</p>	<p>Полное внедрение CRM в бизнес заказчика по техническому заданию.</p>
<b>Настройка воронки продаж</b>	<b>Настройка воронки продаж</b>	<b>Настройка воронки продаж</b>	<b>Интеграция IP телефонии</b>
<p>Настроим последовательный процесс воронки продаж, то есть исходя из Вашего БП выстроим последовательную цепочку ведения клиентов по вашей воронки от Лида до финальной сделки (последовательных сделок может быть от 2 штук в зависимости от тарифа), поля карточки сущностей.</p>	<p>Настроим последовательный процесс воронки продаж, то есть исходя из Вашего БП выстроим последовательную цепочку ведения клиентов по вашей воронки от Лида до финальной сделки (последовательных сделок может быть от 2 штук в зависимости от тарифа), поля карточки сущностей.</p>	<p>Настроим последовательный процесс воронки продаж, то есть исходя из Вашего БП выстроим последовательную цепочку ведения клиентов по вашей воронки от Лида до финальной сделки (последовательных сделок может быть от 2 штук в зависимости от тарифа), поля карточки сущностей.</p>	
<b>Подключение IP телефонии</b>	<b>Подключение IP телефонии</b>	<b>Подключение IP телефонии</b>	<b>Внедрение аналитики</b>
<p>Подключаем внутреннюю IP - телефонию Битрикс24 или настраиваем подключение к любой облачной IP - телефонии. Далее заказчик уже сам настраивает маршрутизацию входящих-исходящих звонков.</p>	<p>Подключаем внутреннюю IP - телефонию Битрикс24 или настраиваем подключение к любой облачной IP - телефонии. Настраиваем входящую маршрутизацию. Далее заказчик уже сам настраивает маршрутизацию входящих звонков.</p>	<p>Подключаем внутреннюю IP - телефонию Битрикс24 или настраиваем подключение к любой облачной IP - телефонии. Настраиваем входящую маршрутизацию на группу людей с распределением на ответственных сотрудников, а так же настройка исходящих звонков.</p>	<p>Разработка системы бизнес-аналитики по потребностям заказчика</p>

Онлайн-консультант	Техническая поддержка	Техническая поддержка	Интернет магазин
Онлайн-консультант на неделю после запуска проекта клиенту, который будет отвечать на вопросы заказчика по возникающим у него вопросам о работе Битрикс24	Двух недельная техническая помощь и консультации заказчика с момента запуска проекта. В формате онлайн-чата. Время ответа специалиста до 2х часов в рабочее время.	Двух недельная техническая помощь и консультации заказчика с момента запуска проекта. В формате онлайн-чата. Время ответа специалиста до 2х часов в рабочее время.	Разработка интернет магазина, интеграция с CRM, онлайн - оплаты, доставка
			согласно оценке ТЗ
Онлайн чат на сайт	Подключение соц.сетей	Подключение соц.сетей	Задачи и проекты
Онлайн чат на сайт заказчика для коммуникаций его клиентов с сотрудниками внутри CRM	Интеграция с мессенджерами и соц.сетями (Telegram, Вконтакте, Facebook, Онлайн чат на сайте)	Интеграция с мессенджерами и соц.сетями (Telegram, Вконтакте, Facebook, Онлайн чат на сайте, Подключение WhatsApp и Instagram - дополнительная плата за сервис интеграции)	Организация работы заказчика с проектами и задачами, повышает эффективность работы внутри компании
	ТЗ Заказчика (анализ и оценка небольшой доработки )	ТЗ Заказчика + аудит	ТЗ Заказчика+ Исполнителя + аудит+ редактирование и доработки
	Проанализируем ТЗ заказчика, оценим и предложим варианты доработки "слабых мест" в рамках проекта	Проанализируем ТЗ заказчика, оценим и предложим варианты доработки "слабых мест" в рамках проекта. Проведем аудит по слабым местам текущего решения ведения клиентской базы, по большим местам и предложим свое решение.	Совместное составление ТЗ с заказчиком, сдача под проект, аудит текущей инфраструктуры
	CRM-Аналитика	CRM-Аналитика	Управление компанией
	Настройка 3 отчетов по продажам в модуле CRM - аналитика, для отображения ключевых показателей	Настройка 5 отчетов по продажам в модуле CRM - аналитика, для отображения ключевых показателей	Разработка бизнес-процессов, которая оптимизирует и автоматизирует управление компанией, корпоративное общение, RPA, работа с документами,
	Обучение	Сквозная аналитика	Интеграция с 1С
	Проведем 2 часа обучения сотрудников заказчика	Настроим отчет по входящему потоку заказчика, по всем выбранным источникам коммуникаций	Типовая настройка обмена данными, подключение 1С-Бэкофис, собственная интеграция через REST API обмен
		Онлайн-продажи	Интеграция с сторонними системами
		Подключим реализацию продаж внутри чата между сотрудником заказчика и его клиентов, подключение доступных способов онлайн-оплат.	Можем интегрировать различные сервисы с Битрикс24 при наличии у сторонних сервисов API
		Задачи и проекты	Обучение
		Настройка работы в в задачах и проектах, обучение по этому модулю 1 час.	Обучение сотрудников заказчика, согласно всем внедрениям в его бизнес
		Обучение	VIP - поддержка

		Проведем 4 часа обучения сотрудников заказчика	Приоритетная тех. Поддержка заказчика на 1 месяц (скорость ответа в течении часа)
			Разработка \ программирования по задаче заказчика
			Любые другие задачи связанные с доработкой типового функционала Битрикс24
Бесплатно при подключении	р.22 900	р.39 900	р.59 900